



Seminare für sicheren und
nachhaltigen Unternehmenserfolg.

Weiterbildung in der Carl Stahl Akademie
2011-1

UNTERNEHMENSERFOLG
MOTIVATION

PERSÖNLICHKEIT
RECHT & RAT

ARBEITSMETHODIK

Das Tagungszentrum Süßen. Hier lernt man fürs Leben gern.

Zu einer modernen Tagungsstätte gehört heute längst mehr als nur professionelle Räumlichkeiten. Damit Ihre Veranstaltung zu einem Erfolg wird, muss auch das „Drumherum“ stimmen: die Atmosphäre, die Gestaltungsfreiheit und der Service.

All das bietet Ihnen die Carl Stahl Akademie in einzigartiger Form. Am Fuß der Schwäbischen Alb, in idyllischer Umgebung liegt das Tagungszentrum Süßen – abseits der Großstadt und doch verkehrsgünstig und bequem von der Autobahn und vom Flughafen Stuttgart entfernt.

Hier sorgen unsere freundlichen Mitarbeiter dafür, dass alles so abläuft, wie Sie das wünschen. Und hier gibt es für Ihre Teilnehmer auch außerhalb der Tagungsräume manches Schöne und Interessante zu entdecken. Schließlich sollte der Erlebnissfaktor nicht zu kurz kommen. Denn was man mit Freude lernt, lernt man fürs Leben.



Ankommen	Wohlfühlen	Erfolgreich tagen	Austauschen	Abrunden
Freundlicher Empfang und kompetente Betreuung von Anfang an	Hell und geräumig mit optimaler Funktionalität	Voll klimatisierte und mit neuester Medientechnik ausgestattete Tagungsräume	Lockere Atmosphäre für persönliche Gespräche	Vielfältige Varianten für interessante Rahmenprogramme



Hier haben Sie die gesamte Übersicht

Weiterbildung in der Carl Stahl Akademie 2011-1

<u>Seminarthema</u>	<u>Referent/in</u>	<u>Datum</u>	<u>Seite</u>
Die 10 Gebote für ein gesundes Unternehmen	Dr. Dr. Cay von Fournier	05.04.2011	4
Den eigenen Preis durchsetzen	Willy Schwenger	15.04.2011	5
Frauen führen anders!	Henriett Stegink	21.-22.07.2011	8
Nachhaltiger Erfolg durch einfaches Controlling	Tobias Kehrer	20.05.2011	6
Sicher Reden und erfolgreich Präsentieren!	Henriett Stegink	11.06.2011	9
Das Telefonat als erfolgreiches Vertriebsinstrument	Petra Herzig	14.04.2011	10
Telefonische Zahlungserinnerung	Petra Herzig	13.05.2011	11
Qualitätssicherungs-Vereinbarungen	Marcus Burkert, Ralf Landsberg	11.05.2011	7
Anmeldung			12-13
Tagungszentrum Süßen			14
Anfahrt			15

Die 10 Gebote für ein gesundes Unternehmen

Die Strategie, um Ihren Unternehmenswert dauerhaft zu steigern!

Seminarbeschreibung

Gerade heute ist die Fähigkeit, ein Unternehmen – und sei es noch so klein – exzellent zu führen, der entscheidende Erfolgsfaktor. Der Unterschied zwischen einer guten und exzellenten Unternehmensführung wird gerade in schwierigen Zeiten zu einer Frage des Überlebens.

Im Seminar von Cay von Fournier werden die Grundthesen einer Unternehmensführung in schwierigen Zeiten anhand zehn nachvollziehbarer Gebote dargestellt. Die Inhalte basieren auf der mehr als 25-jährigen Erfahrung und Begleitung von erfolgreichen kleinen und mittelständischen Unternehmen. Das Seminar ist eine «Liebeserklärung» an mittelständisches Unternehmertum, das sich eher Gedanken über seine Stärken und Tugenden machen sollte, als sich um neumodische, meist vom Zeitgeist geprägte Management-Techniken zu kümmern. Das Seminar richtet sich an alle, die einer guten Unternehmenskultur und Tugenden schon immer besondere Achtung schenken und sie als Stärke ihres Unternehmens sehen.

Referent

Dr. Dr. Cay von Fournier

Der Inhaber und Geschäftsführer von SchmidtColleg ist Arzt und Unternehmer, Trainer und Berater des Mittelstandes. Studium der Medizin in Deutschland, USA und Neuseeland, Facharzt für Chirurgie. Promotion in Medizin an der Berliner Humboldt-Universität und in Wirtschaftswissenschaften an der TU Dresden. In seinen Vorträgen und Seminaren begeistert Cay von Fournier durch Wissen, Humor und seine vielen Beispiele aus der täglichen Praxis. Grundlage dafür ist das von ihm entwickelte System FührungsEnergie®.



Leistungen

- Tagesseminar
- Seminarunterlagen
- Tagungsgetränke
- Mittagessen
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

05. April 2011, 10.00 bis 18.00 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 490,-**

Ab 2 Teilnehmern pro Anmeldung: **€ 440,-**

Ab 5 Teilnehmern pro Anmeldung: **€ 390,-**

zuzügl. ges. MwSt.

Anmeldung

Siehe Seite 12-13

oder www.carlstahl-akademie.de

Eine Kooperation von



und



Den eigenen Preis durchsetzen!

Wertvolle und interessante Werkzeuge, die maßgeblich zum Erfolg eines Unternehmens beitragen. Die Erfolgsgeschichte von Carl Stahl ist die beste Referenz.

Seminarbeschreibung

Das Seminar zeigt Ihnen wie Sie den Kunden ins Zentrum der Arbeit stellen. Lernen Sie wer der richtige und wer der wichtige Partner im Kundengespräch ist. Es werden Fragen beantwortet wie z.B. welche Kriterien einen Verkaufs-Profi auszeichnen. Thesen wie „Bilanzen werden von Verkäufern geschrieben“, „Der unbequeme Weg ist im Verkauf immer der einzig erfolgreiche“ oder „aus Kunden Geschäftsfreunde machen“ werden anhand praktischer Beispiele erörtert.



Leistungen

- 1-tägiges Seminar
- Seminarunterlagen
- Mittagessen
- Tagungsgetränke
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

15. April 2011, 9.00-15.30 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 580,-**

zuzügl. ges. MwSt.

Anmeldung

Siehe Seite 12-13

oder www.carlstahl-akademie.de

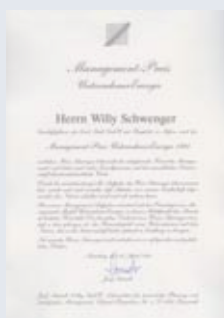
Referent

Willy Schwenger

Seniorchef der Unternehmensgruppe Carl Stahl, machte den einstigen Fünf-Mann-Seilereibetrieb zum heute weltweit operierenden Branchenführer. Dieses Erfolgspotential will er mit dem Angebot von hochwertigen, erstklassigen Seminaren und Veranstaltungen als Ge-



schäftsführer der Carl Stahl Akademie weitergeben und interessierten Führungskräften den Weg zu ihrem Erfolg aufzeigen. 2006 wurde er mit der Wirtschaftsmedaille des Landes Baden-Württemberg ausgezeichnet. Für den Aufbau der Carl Stahl Gruppe erhielt er den „Management-Preis UnternehmerEnergie“



So urteilen ehemalige Teilnehmer:

»Durch Ihren engagierten Vortrag und persönlichen Nachdruck riefen Sie bei uns die wesentlichen Aufgaben des Verkäufers wieder ins Gedächtnis zurück.«

C.E., Wernau

Nachhaltiger Erfolg durch einfaches Controlling!

Wie kleine und mittlere Unternehmen komplexe Herausforderungen mit einfachsten Mitteln meistern können

Seminarbeschreibung

Die Komplexität im Umfeld und innerhalb von Unternehmen nimmt stetig zu und ist eine der Herausforderungen der Zukunft. Das Seminar zeigt Ihnen auf, welche einfachen Instrumente Sie sofort anwenden können, wie Sie dabei Interpretationsfehler vermeiden und den entscheidenden Schritt vollziehen: vom Analysieren zum Handeln. Werden Sie mit Hilfe des Seminars zum aktiven Steuermann der Komplexität und erzielen dadurch nachhaltige Erfolge!

- Komplexität und was sie bedeutet
- Controlling – Möglichkeiten und Grenzen
- Steuerung von Ressourcen und Prozessen
- Betriebswirtschaftliche Instrumente anwenden und interpretieren
- Die Bedeutung von Kalkulation und Preisbildung
- Kosten nachhaltig steuern

Das Seminar richtet sich an verantwortliche Entscheider und Führungskräfte kleiner Unternehmen (bis 50 Mitarbeiter) aller Branchen und Handwerker. Über die pragmatischen Handlungsempfehlungen hinaus, erhalten Sie innovative Denkanstöße zu diesem wichtigen Thema.



Leistungen

- 1-tägiges Fachseminar
- Seminarunterlagen
- 1 Mittagessen
- Tagungsgetränke
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

20. Mai 2011, 9.00-16.00 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 350,-**
zuzügl. ges. MwSt.

Anmeldung

Siehe Seite 12-13
oder www.carlstahl-akademie.de

Referent

Tobias Kehrer

Der Diplom Verwaltungswissenschaftler ist seit 2002 bei der Carl Stahl Gruppe für den Bereich Controlling verantwortlich. Mit seiner Strategie eines zukunfts- und entwicklungsorientierten Controllings begleitet er bei Carl Stahl alle wesentlichen Geschäftsprozesse. Fundierte Informationen und Analysen dieses Controlling-Systems bilden bei Carl Stahl die Basis aller Prozessoptimierungen und strukturellen Veränderungen, die zur Komplexitätsbeherrschung notwendig sind.



Qualitätssicherungs- Vereinbarungen

Gestalten Sie eine rechtlich einwandfreie QSV!

Seminarbeschreibung

Die Qualitätssicherungsvereinbarung eignet sich hervorragend, um die Produktqualität bereits von der Planung an sicherzustellen. Sie ist ein wesentlicher Bestandteil der Geschäftsbeziehungen zwischen Lieferant und Hersteller und deshalb unverzichtbar für die Gestaltung qualitätssichernder Maßnahmen. Obwohl seit Jahren in weiten Bereichen der Industrie verwendet und stets von Einkäufern ihren Zulieferern gegenüber eingefordert, enthalten die meisten QSV Bestimmungen, die immer wieder Anlass für Diskussionen und Streit – nicht nur zwischen den Vertragspartnern, sondern auch mit deren Versicherungen – geben. Mindestens 95% aller in der Praxis getroffenen QSV enthalten gleichzeitig Haftungsbestimmungen, durch die das Haftungsrisiko für den Zulieferer dramatisch verschärft wird. Erschwerend kommt hinzu, dass die mit derartigen Qualitätssicherungsvereinbarungen befassten Mitarbeiter oft ihre rechtliche Bedeutung nicht – oder nicht in ihrem vollen Umfang – erkennen können.

- Grundlagen der QSV
- rechtliche Gestaltungsmöglichkeiten
- Auswirkungen auf die Haftung des Zulieferers oder Herstellers
- Typische Vertragsklauseln

Referenten

RA Marcus Burkert

Erstes Juristisches Staatsexamen am Oberlandesgericht Köln, nach dem Rechtsreferendariat am Landgericht Ellwangen zweites Juristisches Staatsexamen an Oberlandesgericht Stuttgart. Mehrere Jahre leitender Justiziar in einer mittelständischen Firmengruppe. Seit 2005 in der Anwaltskanzlei Schweizer & Burkert mit den Schwerpunkten Haftungsmanagement, Produkthaftung, Versicherungsschutz. Lehrbeauftragter der Deutschen Versicherungsakademie



Dipl.-Ing. Ralf Landsberg

war Projekttechniker mit den Schwerpunkten vorbeugende Instandhaltung, TPM-Total Productive Maintenance, Qualitätsmanagement und TQM-Total Quality Management sowie Produktmanager beim TÜV Rheinland in Köln. Nach 5jähriger Tätigkeit als Unternehmensberater ist er seit 2001 Geschäftsführer der RLconsulting in Schwerte. Lehrbeauftragter an der TFH Georg Agricola in Bochum



Leistungen

- Tagesseminar
- Seminarunterlagen
- Tagungsgetränke
- Mittagessen
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

11. Mai 2011, 9.00 bis 16.30 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: € 420,-

Ab 2 Teilnehmern pro Anmeldung: € 405,-

Ab 5 Teilnehmern pro Anmeldung: € 390,-

zuzügl. ges. MwSt.

Anmeldung

Siehe Seite 12-13

oder www.carlstahl-akademie.de

So urteilen ehemalige Teilnehmer:

*»Exzellente Wissens-
vermittlung mit vielen
wertvollen Anregungen
für die Praxis.«*

J.L., Reichenbach

Frauen führen anders!

Erkennen und verbessern Sie Ihre Wirkung als Führungskraft

Seminarbeschreibung

Erfahren Sie in zwei Tagen, wie Sie Ihre persönlichen Potentiale ausschöpfen können und Sie sich Ihrer prägenden Erfahrungen als geführte und führende Person bewusst werden. Sie erlangen ein realistisches Selbstbild und können mit entsprechenden Fremdbildern positiv umgehen. Ebenso werden Sie in der Lage sein, Ihre Wirkung (Selbsteinschätzung) als Führungsperson zu erkennen, zu analysieren und zu verbessern. Sie erkennen Ihre Verhaltensmuster und Verhaltensweisen als (künftige) Führungsperson sowie die Grenzen Ihrer Belastbarkeit und sind in der Lage, individuelle Maßnahmen zur Stressbewältigung zu treffen. Sie sind fähig, die hauptsächlichen Erkenntnisse Ihres Reflexionsprozesses in Ihre (künftige) Führungstätigkeit zu transferieren. Das Seminar richtet sich sowohl an Frauen in Führungspositionen wie auch Unternehmerinnen aller Branchen und gliedert sich in drei Teile:

- Bestimmungsfaktoren der eigenen Persönlichkeit
- Bestimmungsfaktoren des Führungserfolges
- (Selbst-)Reflexionsprozess

Referentin

Henriett Stegink

Die Dipl. psych. Beraterin/Business Coach und Managementtrainerin zählt seit Jahren zu den erfolgreichen Führungstrainerinnen in Deutschland. Neben ihren umfangreichen Qualifikationen, sammelte sie über Jahrzehnte praktische Erfahrungen als Führungskraft in der Personalentwicklung. Sie ist Gründerin der SteginkSeminare einem Coaching- und Beratungsunternehmen für Führungskräfte. Sie und ihr Team sind kompetente Sparringpartner und Berater bei Konzeption und Entwicklung von Führungskräften. Darüber hinaus ist Henriett Stegink als Lehrbeauftragte der DHBW in Stuttgart und Mannheim tätig.



Leistungen

- 2-Tages-Seminar
- Seminarunterlagen
- Tagungsgetränke
- 2 Mittagessen
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

21.-22. Juli 2011, 9.00 bis 16.00 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 599,-**

zuzügl. ges. MwSt.

Anmeldung

Siehe Seite 12-13
oder www.carlstahl-akademie.de

So urteilen ehemalige Teilnehmer:

»Dieses Seminar hat mir für meine neue Position sehr geholfen. Sowohl meine Mitarbeiter als auch Vorgesetzte haben ihre Anerkennung ausgesprochen.«

D.W., Nattheim

Sicher Reden und erfolgreich Präsentieren!

Schlüsselqualifikationen für den beruflichen Alltag

Seminarbeschreibung

Auftreten und sprachliche Gewandtheit gehören heutzutage inzwischen zu den Schlüsselqualifikationen im beruflichen Alltag. Ob für Reden oder Präsentationen - bei zahlreichen Anlässen ist ein professionelles Auftreten der Garant, um Mitarbeiter, Kunden oder Teilnehmer einer Veranstaltung zu überzeugen.

Kommunikation ist nicht nur für Manager bedeutsam. Jeder Mitarbeiter repräsentiert das Unternehmen. Nur wer glaubwürdig und begeistert argumentiert, erobert neue Geschäftsbeziehungen.

Im Seminar erhalten Sie die wichtigsten Grundlagen und Techniken für die persönliche Vorbereitung einer Rede oder einer Präsentation. Weiterhin wird im Rahmen von praktischen Übungen aufgezeigt, wie eine Rede/Präsentation durchgeführt und die Zuhörer durch bildhafte Sprache und den Einsatz der richtigen Präsentationsmittel gekonnt überzeugt werden.

- die richtige persönliche Vorbereitung
- Körper und Geist bei Lampenfieber beruhigen.
- der Unterschied zwischen „Gekonnt überzeugen“ und „Energielos reden“
- „Bildhaftes sprechen“ leicht gemacht
- Präsentationsmittel kreativ einsetzen.



Leistungen

- Tagessseminar
- Seminarunterlagen
- Tagungsgetränke
- Mittagessen
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

11. Mai 2011, 9.00 bis 16.00 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 299,-**

zuzügl. ges. MwSt.

Referentin

Henriett Stegink

Anmeldung

Siehe Seite 12-13

oder www.carlstahl-akademie.de

So urteilen ehemalige Teilnehmer:

»Diese Schulung hat meine Sicherheit und Souveränität im Umgang mit Vorgesetzten und Geschäftspartnern deutlich verbessert.«

A.M., Schwäbisch Gmünd

Das Telefonat als erfolgreiches Vertriebsinstrument

Professionelle Kommunikation bei Kunden-, Beratungs- und Verkaufsgesprächen

Seminarbeschreibung

In allen Branchen gewinnt das Beraten und Verkaufen per Telefon zunehmend an Bedeutung. Durch einen hohen Wettbewerbsdruck und die steigenden Außendienstkosten machen es zwingend erforderlich, das Telefon im Vertrieb kundenorientiert und kostensenkend, stärker zu nutzen.

Das Ziel des Seminars ist, die Optimierung des Telefoneinsatzes zur aktiven Verkaufs- und Vertriebsunterstützung.

- Die Bedeutung der Stimme und die mentale Einstellung sind entscheidende Wirkungsmittel am Telefon
- 10 plus 2 die Klimafaktoren für eine professionelle Gesprächsführung
- Zielorientierte Gesprächsvorbereitung nach der AIDA-Strategie für den intelligenten Gesprächseinstieg, der bildhaften Nutzenformulierung und kompetenten Abschlussformulierung.
- Einwände und Vorwände argumentativ entkräften
- 15 Möglichkeiten für ein effektives Kundenkontaktmanagement per Telefon

Referentin

Petra Herzig

Die Professionalität von Petra Herzig liegt in der Vermittlung von praxisnahem Trainingswissen durch ihre 20jährige Marketing- und Vertriebstätigkeit in Markenartikelunternehmen. Als NLP-Coach und zertifizierte DISG-



Trainerin kombiniert sie fachliche und persönliche Kompetenz um Führungskräfte und Mitarbeiter/innen leistungsstark und individuell zu fördern, speziell in dem Bereich Vertrieb, Verkauf und Kundenservice.

Petra Herzig berät und bietet konzeptionelle Unterstützung für Unternehmen bei der Gründung, dem Aufbau und der Führung von Telefonischen Verkaufs- und Serviceabteilungen. Seit 10 Jahren holt sich Petra Herzig zusätzlich Input aus der aktiven Mitarbeit und dem Erfahrungsaustausch im nationalen Arbeitskreis für umsatzstarke Kundenbetreuung und Kundenbeziehungsmanagement.



Leistungen

- Tagesseminar
- Seminarunterlagen
- Tagungsgetränke
- Mittagessen
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

14. April 2011, 9.00 bis 16.00 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 295,-**

zuzügl. ges. MwSt.

Anmeldung

Siehe Seite 12-13

oder www.carlstahl-akademie.de

So urteilen ehemalige Teilnehmer:

»Mit dem Telefontraining gelingt es, im Tagesgeschäft das Optimum zu erreichen.«

B.K., Wertheim

Telefonische Zahlungserinnerung

Kunden persönlich und erfolgreich an offene Rechnungen erinnern

Seminarbeschreibung

Die steigende Zahl säumiger Kunden und Auftraggeber, Tendenz steigend, stellt für Unternehmen ein zunehmendes Problem dar. Ausbleibende Zahlungen führen dazu, dass der Zwischenfinanzierungsbedarf steigt und Zusatzkosten entstehen.

Damit Sie schnell zu Ihrem Geld kommen ist es sinnvoll durch Telefonanrufe vor oder parallel zu den ersten bzw. weiteren Mahnschreiben zu begleiten, um die Aufmerksamkeit zu erhöhen und damit die Zahlungsquote zu verbessern.

- Interne Voraussetzungen und Vorbereitungen
- Wer telefoniert, in welchem Rhythmus
- Kundenorientierte Gesprächsformulierungen
- Ein- und Vorwänden mit alternative Möglichkeiten begegnen
- Empathie und mentale Einstellung
- Wiedervorlage und Organisation

Unser Angebot für Sie!

Melden Sie sich gleich für beide Termine dieser Doppelseite an.

Sie haben den doppelten Nutzen und sparen durch gleichzeitige Anmeldung bares Geld:

Sonderpreis für beide Seminare

„Das Telefonat als erfolgreiches Vertriebsinstrument“
und
„Telefonische Zahlungserinnerung“

€ 450,- pro Person
anstatt € 485,- gegenüber
Einzelanmeldung!



Leistungen

- Halbtagesseminar
- Seminarunterlagen
- Tagungsgetränke
- Pausenimbiss

Termin + Dauer

13. Mai 2011, 9.00 bis 13.00 Uhr

Seminargebühren

Einzelpreis pro Person: **€ 190,-**

zuzügl. ges. MwSt.

Referentin

Petra Herzig

Anmeldung

Siehe Seite 12-13
oder www.carlstahl-akademie.de

In drei Schritten zum Erfolg!

Anmelden - Teilnehmen - Umsetzen

Diese Seite kopieren, ausfüllen und faxen an 0 71 62 - 40 07-8830

Ihre Anschrift

..... Firma
..... Abteilung Ansprechpartner
..... Straße Datum
..... PLZ/Ort	
..... Telefon/Fax Unterschrift
..... E-Mail	Wichtig: Ihre Auftrags-, Referenz-Nr./Rechnungsanschrift

Seminarthema

Bitte gewünschtes Seminarthema ankreuzen

Die 10 Gebote für ein gesundes Unternehmen
05.04.2011, 10.00-18.00 Uhr

Den eigenen Preis durchsetzen
15.04.2011, 9.00-15.30 Uhr

Frauen führen anders!
21.-22.07.2011, 9.00-16.00 Uhr

Nachhaltiger Erfolg durch einfaches Controlling
20.05.2011, 9.00-16.00 Uhr

Die Teilnehmer

..... Name, Vorname Name, Vorname
..... Name, Vorname Name, Vorname
..... Name, Vorname Name, Vorname
..... Name, Vorname Name, Vorname
..... Name, Vorname Name, Vorname



In drei Schritten zum Erfolg!

Anmelden - Teilnehmen - Umsetzen

Diese Seite kopieren, ausfüllen und faxen an 0 71 62 - 40 07-8830

Ihre Anschrift

.....
Firma

.....
Abteilung

.....
Straße

.....
PLZ/Ort

.....
Telefon/Fax

.....
E-Mail

.....
Ansprechpartner

.....
Datum

.....
Unterschrift

.....
Wichtig: Ihre Auftrags-, Referenz-Nr./Rechnungsanschrift

Seminarthema

Bitte gewünschtes Seminarthema ankreuzen

Sicher Reden und erfolgreich Präsentieren!

11.05.2011, 9.00-16.00 Uhr

Das Telefonat als erfolgreiches Vertriebsinstr.

14.04.2011, 9.00-16.00 Uhr

Telefonische Zahlungserinnerung

13.05.2011, 9.00-13.00 Uhr

Qualitätssicherungs-Vereinbarungen

11.05.2011, 9.00-16.30 Uhr

Die Teilnehmer

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

.....
Name, Vorname

Die Tagungsräume in der Carl Stahl Akademie.

Perfekt für jeden Anlass, flexibel für jeden Bedarf.

Sie haben selbst eine Veranstaltung / Seminar und suchen geeignete Räumlichkeiten mit moderner Ausstattung und ansprechendem Service?



Ob Workshop oder Fachkongress, Versammlung oder Vortragsreihe, das Tagungszentrum Süßen bietet für Ihre Veranstaltung stets einen perfekten Rahmen. Sie haben die Wahl zwischen Seminarräumen für 10 bis 50 Teilnehmer und einem großen Saal, in dem bis zu 160 Personen Platz finden. Ergänzend kann das geräumige Foyer als Ausstellungsfläche genutzt werden.

Auf der Tagungsebene befindet sich auch die Cafeteria mit ausreichend Sitzplätzen. Lassen Sie sich hier mit Ihrem Wunschmenü bewirten – oder ordern Sie ein Buffet ganz nach Ihrem Geschmack.



Auf der Tagungsebene befindet sich auch die Cafeteria mit ausreichend Sitzplätzen. Lassen Sie sich hier mit Ihrem Wunschmenü bewirten – oder ordern Sie ein Buffet ganz nach Ihrem Geschmack.

Gerne senden wir Ihnen weitere Informationen zu. Nähere Infos erhalten Sie auch auf unserer Internetseite www.carlStahl-akademie.de



Das sagen die Teilnehmer über unsere Tagungsräume...

»Es war eine gelungene Veranstaltung, nicht zuletzt durch Ihre modernen und hellen Tagungsräume mit ihrer vielfältigen und zuverlässigen Technik.«

Fa. Speidel, Göppingen

»Ich möchte Ihnen auf diesem Wege ganz herzlich zu Ihrem gelungenen und professionellen Seminarzentrum gratulieren...«

Dr. Michael Spitzbart, Bad Aibling

»...außergewöhnlich professionelle Ausstattung... Insbesondere möchte ich mich für die sehr persönliche Betreuung Ihrer Mitarbeiterinnen bedanken.«

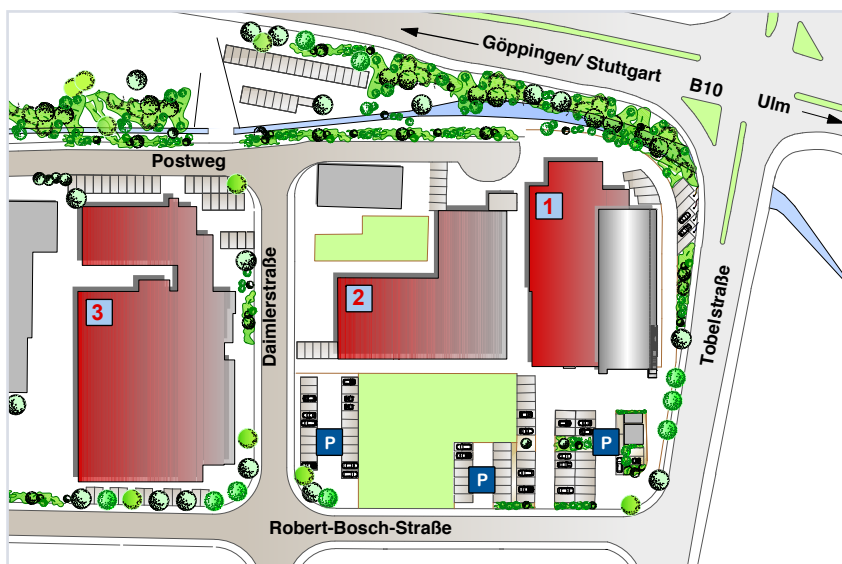
Vinzenz Baldus, Stockum

Ihr Weg zu uns.

So finden Sie nach Süßen.



Das Tagungszentrum befindet sich direkt am Stammsitz der internationalen Carl Stahl Gruppe, in Süßen. Am Haus und auf dem gesamten Firmengelände stehen Parkplätze in ausreichender Zahl zur Verfügung.



Carl Stahl Akademie
Tobelstraße 2
73079 Süßen

Telefon 07162 4007-2400
Fax 07162 4007-8830
akademie@carlstahl.com
www.carlstahl-akademie.de



Gebäude 1: Hauptverwaltung, Akademie, Empfang, Schmuckshop Carl Stahl „LIFE“

Gebäude 2: Verwaltung, Fertigung

Gebäude 3: Verwaltung, Fertigung, Warenein- und ausgang



Tobelstraße 2
73079 Sülßen

Telefon 07162 4007-2400
Fax 07162 4007-8830
akademie@carlstahl.com
www.carlstahl-akademie.de